



# Programa de Apoyo al Comercio Ambulante de Andalucía

El Puerto, del 22 al 24 de Octubre de 2018  
Inscripción Gratuita



## 1ª JORNADA DIVULGATIVA DE SENSIBILIZACIÓN EN TICS PARA EMPRESAS DEL SECTOR AMBULANTE

**17:00 h**      **Recepción y Ponencia Inaugural**

**18:00 h**      **Módulo I: Informática**

- Iniciación en Informática
- Funcionamiento y principales ventajas

**18:30 h**      **Módulo II: Internet**

- Iniciación en Internet
- Funcionamiento y principales ventajas
- Navegación en la Red
- Búsqueda de información
- Correo electrónico

**19:00 h**      **Módulo III: Redes Sociales**

- Iniciación en las Redes Sociales
- Funcionamiento y principales ventajas: Cómo pueden ayudarte a aumentar las ventas
- Cómo publicar contenido en redes sociales
- Protección de la información

**19:30 h**      **Módulo IV: Dispositivos**

- La tecnología como medio de mejora en el comercio
- Tics móviles, dispositivos en el mercado: Smartphones, tabletas, etc.
- Selección de las más apropiadas en función del tipo de actividad
- Funcionamiento básico
- Uso inteligente del dispositivo móvil





- Aplicaciones de interés para el comercio:  
Control de Stocks

## **2ª JORNADA DIVULGATIVA DE SENSIBILIZACIÓN EN TICS PARA EMPRESAS DEL SECTOR AMBULANTE**

**16:00 h**      **Recepción de los asistentes**

**16:15 h**      **Formación práctica sobre el uso de las nuevas tecnologías**

- En esta segunda parte además de poner en práctica los conocimientos adquiridos la jornada anterior se instruirá individualmente en:
  - Creación de un correo electrónico
  - Creación de un perfil en Redes Sociales
- Igualmente, se enseñará cómo acceder a los cursos online impartidos en el marco del Plan de Apoyo al Comercio Ambulante en Andalucía que contienen el siguiente temario:
  1. Nuevos hábitos de compra. Como innovar y no quedarse atrás en el comercio ambulante
  2. Contabilidad básica y obligaciones fiscales en el comercio ambulante,
  3. El Comercio Ambulante en Andalucía. Requisitos y procedimiento para la actividad ambulante
  4. Prevención de riesgos laborales en el comercio ambulante
  5. Técnicas de venta y canales de aprovisionamiento

**21:00 h**      **Clausura de la jornada**

## **3ª JORNADA DE FORMACIÓN Y PROFESIONALIZACIÓN DE LOS COMERCIANTES AMBULANTES**

**16:00 h**      **Recepción de los asistentes**

**16:15 h**      **Marketing para minoristas en el comercio ambulante**

**17:30 h**      **Atención al cliente**

**18:45 h**      **Cómo vender más y mejor (escaparatismo)**

**20:30 h**      **Preguntas**

**21:00 h**      **Clausura de la jornada**

